

Stellenangebot vom 03.09.2025

## International Sales Manager\*in (w/m/d)

Fachrichtung: Business Development /  
Sales  
Art der Beschäftigung: Vollzeit  
Eintrittsdatum: ab sofort  
PLZ / Ort: 63128 Dietzenbach  
Land: Deutschland

---

### Firmendaten

Firma: **AMIGO Spiel + Freizeit GmbH**  
Straße & Hausnummer: Waldstraße 23-D5  
PLZ / Ort: 63128 Dietzenbach



---

### Ansprechpartner

Name: Nadine Müller  
Position: HR-Managerin  
Straße & Hausnummer: Waldstraße 23-D5  
PLZ / Ort: 63128 Dietzenbach  
E-Mail: nadine.mueller@amigo-spiele.de

---

### Job-Beschreibung

Bei **AMIGO** dreht sich alles ums Spielen – mit Leidenschaft und einem Team, das genauso viel Freude daran hat wie unsere Kund\*innen. Mit rund 70 Mitarbeitenden entwickeln und vertreiben wir seit Jahrzehnten qualitativ hochwertige Brett- und Kartenspiele, die Generationen verbinden.

Jetzt fehlt nur noch Dein Spielstein im International Sales Team!

**Wir suchen Dich als**

**International Sales Manager (w/m/d) Vollzeit**

Games-Career.com ist ein Angebot von:



Quinke Networks GmbH  
Bei den Mühlen 70  
D-20457 Hamburg

Du liebst es, im internationalen Umfeld zu agieren? Verhandlungen sind für Dich kein Hindernis, sondern deine Spielwiese? Spielen gehört zu deinen Hobbies? Dann bist du bei AMIGO richtig!

Als International Sales Manager übernimmst du eine Schlüsselrolle im internationalen Vertrieb und sorgst für die erfolgreiche Entwicklung deines Kundenstammes.

### **Das sind wir und unsere Werte:**

- Wir sind ein junges, motiviertes 5-köpfiges Team mit Leidenschaft für Spiele, internationalem Background und viel Humor.
- Gute Arbeit leisten ist uns wichtig. Gleichzeitig sind für uns Solidarität, respektvoller Umgang, Spaß und eine offene Kommunikation die Fundamente unserer Zusammenarbeit.

### **Dein Spielfeld im Überblick:**

- Du übernimmst die Verantwortung für eine professionelle, langfristige Betreuung von Deinem internationalen Kundenstamm.
- Du berätst sie kompetent und überzeugst sie von unseren Produkten.
- Du erkennst neue Geschäftsmöglichkeiten und entwickelst clevere Vertriebsstrategien für die einzelnen Märkte.
- Die Erstellung von Angeboten und die Auftragsabwicklung gehören ebenfalls zu Deinen Aufgaben.
- Du besuchst Deine Kunden regelmäßig vor Ort und triffst sie auf wichtigen Messen und Events.
- Du erstellst Präsentationen und Statistiken und bringst dich kreativ ein in die Erstellung des Exportkatalogs, unserer Neuheiten und vieles mehr.
- Du arbeitest eng mit Teams aus Einkauf, Entwicklung und Produktmanagement zusammen.

### **Du passt zu uns, wenn Du folgende Voraussetzungen mitbringst:**

- Du hast ein Studium mit betriebswirtschaftlicher, philologischer oder internationaler Ausrichtung abgeschlossen und mindestens 2 Jahre Erfahrung im internationalen Vertrieb.
- Auslandserfahrung oder Erfahrung mit unterschiedlichen Kulturen könntest du schon sammeln.
- In der Verhandlungsführung überzeugst Du mit Deinem sicheren Auftreten, Deiner Präsentationsfähigkeiten und Deiner Begeisterung für unsere Spiele
- Du verfügst über verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Sprachen sind von Vorteil.
- Du bist ein Teamplayer – Deine Kolleg\*innen erleben Dich als empathisches,

Games-Career.com ist ein Angebot von:

- zuverlässiges und faires Teammitglied.
- Zudem zeichnen Dich Organisationsfähigkeit und eine eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise aus.
- Internationale Reisebereitschaft und sehr gute Microsoft Office Kenntnisse sind für Dich selbstverständlich.
- Du spielst gerne Karten- und Brettspiele.

**Darauf kannst du Dich bei uns freuen:**

- Eine offene und respektvolle Arbeitsatmosphäre sowie flache Hierarchien erlebst Du in allen Bereichen.
- Dich erwartet ein Abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einer spannenden Branche.
- Gestaltungsspielraum und Verantwortung: Deine Ideen werden geschätzt & berücksichtigt.
- Flexible Arbeitszeiten, hybrides Arbeiten: Du kannst Büro und mobiles Arbeiten flexibel kombinieren.
- Entwickle Dich fachlich und persönlich: Wir fördern Dich gezielt.
- Weitere attraktive Benefits für Dich: Getränke und Obst, kreatives Spieleumfeld mit Testrunden, Ladestation für Elektroautos, Fahrrad-Leasing, Jobticket, betriebliche Altersvorsorge, Teamevents, klimatisierte Büroräume.

Was sagst Du? Hast du Lust, mit uns auf dem internationalen Spielbrett zu agieren?

Wir sind ein Spieleverlag und langweilige copy-paste Anschreiben kann jeder. Wir freuen uns auf eine individuelle Bewerbung, die uns wirklich zeigt, wer Du bist und was Dich ausmacht.

Deine Bewerbung mit möglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung schickst Du bitte per E-Mail an Frau Nadine Müller.

**AMIGO Spiel+Freizeit GmbH**

Nadine Müller – Waldstraße 23 – D5 – 63128 Dietzenbach

Bewerbung@amigo-spiele.de \* \* \* \* \* www.amigo-spiele.de

Games-Career.com ist ein Angebot von: